

Robin Rückert

Sales Representative



Bramburgstraße 6 ▪ 81375 München
robinaaron90@gmail.com ▪ +49 176 84850428



*„Wir können den Wind nicht
ändern, aber die Segel anders
setzen.“*

Aristoteles

BEWERBUNG

KURZPROFIL

- Erfahrener Sales Representative mit „Vertriebsgen“ sowie breiter Erfahrung im kontinuierlichen Ausbau bestehender und in der Akquise neuer Kunden
- Ausgezeichnete Rhetorik und Gespür für die Gesprächssteuerung
- Sehr gute analytische Kompetenzen, Zahlenaffinität
- Hohe emotionale Intelligenz, um Strategiekonzepte, Veränderungsprozesse und Entwicklungen zu initiieren und voranzutreiben
- Tiefes Verständnis für die Konzeption nachhaltiger Vertriebs- und Servicestrategien

PERSÖNLICHES

Robin Aaron Rückert
Geburtsdatum: 18. Mai 1990 in Hamm
Staatsangehörigkeit: deutsch
Familienstand: ledig

KERNKOMPETENZEN

Distributionsausbau	Neukundengewinnung	Erkennung von Potentialen	
Innovation	Business Development	Strategische Planung	Marketing
Lieferantenmanagement	Eventkoordination und -controlling	Kundenbetreuung	

BERUFLICHE ERFAHRUNGEN

08/2011 – heute

Kao Germany GmbH, Darmstadt und München

04/2021 – heute

Sales Representative – Großraum München, Sales Salon Germany

- Kontinuierlicher Distributionsausbau durch zielgerichtete Kundenbesuche bei Bestands- und Neukunden im zugeordneten Bezirk
- Steigerung der Betreuungsqualität bei Neukunden und Bestandskunden
- Erstellung der Jahresvereinbarungen
- Implementierung von Joint Business Plänen bei Potentialkunden
- Unterstützung bei der Aktivierung von Geschäftsentwicklungsmaßnahmen im Salon
- Koordination des Einsatzes der Friseurtrainer mit Fokus auf Gewinnung und Ausbau von Potentialkunden
- Tourenplanung
- Regelmäßiges Reporting an den Verkaufsleiter
- Durchführen von Bezirksanalysen und Potentialberechnungen
- Ableitung von geeigneten Maßnahmen und deren Umsetzung

05/2019 – 04/2021

Junior Business Partner - deutschlandweit, Sales Salon Germany

- Aktive Unterstützung des Verkaufsleitergebietes durch selektive Kundenbetreuung
- Urlaubs- und Krankheitsvertretung bei Top-Kunden sowie Gebietsvertretung
- Akquirieren von Neukunden unter Einbeziehung aktueller Neukundenkonzepte
- Durchführen von Mitarbeiterschulungen und Produktpräsentationen
- Durchführen von Sonderaufgaben in Abstimmung mit dem Verkaufsleiter
- Regelmäßiges Reporting an den Verkaufsleiter

01/2014 – 04/2019

Show Coordinator, Salon Global, Darmstadt

- Selbstständiges Führen von Mitarbeitern sowie Koordination verschiedener Teams
- Budgetvorbereitung, Planung, Überwachung und Kontrolle
- Koordination der Logistik und des Set-ups von Veranstaltungen
- Auswahl der Veranstaltungsorte
- Engagieren von Gastkünstlern, Models, Stylisten, Make-Up und Fitting Teams
- Festlegen, Anwerben und Planen der benötigten Veranstaltungsressourcen
- Erstellen einer Tagesordnung und/oder eines Entwurfes der Veranstaltung
- Erstellen und Erteilen von Aufträgen im Rahmen des Budgets
- Nachbereitung der Veranstaltung mit der notwendigen Korrespondenz oder Kommunikation sowie Planung von Follow-up-Meetings
- Erstellen der Gewinn- und Verlustrechnung pro Veranstaltung

NEBENTÄTIGKEITEN

- **Service Personal für Hochzeiten und private Events**, Hofgut Rodenstein, Fränkisch-Crumbach (11/2014 – 06/2019)
- **Thaiboxtrainer Lizenz**, M.T.B.D. Muaythai Bund Deutschland e.V. (02/2011 – 06/2018)
- **Fitnesstrainer**, Killer Sports Club, Groß-Zimmern (03/2010 – 08/2010)
- **FOS Praktikum**, Schenk Rotec GmbH, Darmstadt (08/2006 – 02/2007)

WEITERBILDUNGEN

- **Umsatz Extrem**, Dirk Kreuter, Düsseldorf (03/2022)
- **Businessaufbau-Mentoring „The Foundation“**, Lovelifepassport
- **International Event Organisier**, Internationale Event- & Congress-Akademie, Mannheim (09/2015 – 10/2016)

BILDUNGSWEG, WEHRDIENST

08/2011 – 01/2014

Ausbildung zum Industriekaufmann, Kao Germany GmbH, Darmstadt
Abschluss: Industriekaufmann IHK

01/2010 – 03/2010

Wehrdienst, Allgemeine Grundausbildung
Feldjägerbataillon 25, Alheimer-Kaserne, Rothenburg

08/2006 – 10/2009

Schulbildung, Martin-Behaim-Schule, Darmstadt
Abschluss: Allgemeine Hochschulreife, Schwerpunkt Wirtschaft & Verwaltung

SPRACHEN, SOFT SKILLS & HOBBYS

Sprachkenntnisse: Deutsch Muttersprache
Englisch fließend

Soft Skills: Empathie und Einfühlungsvermögen, Verständnis und Geduld, Selbstbewusstsein, sicheres Auftreten, strukturierte Arbeitsweise, Durchhaltevermögen, Überzeugungskraft & lösungsorientiertes Vorgehen, Zielstrebigkeit, Multimedia Know-how, Flexibilität & Anpassungsfähigkeit, Resilienz & Stressresistenz, Kommunikationstalent, Kreativität

Hobbys: Sport, Fitness, Reisen, Persönlichkeitsentwicklung



München, 3. April 2024